

GATILHOS MENTAIS para a demonstração



Use as frases a seguir para apresentar nossos produtos ao cliente, destacando os benefícios.

Autoridade: "Nossos produtos são desenvolvidos com tecnologia de ponta, oferecendo resistência excepcional e durabilidade de longo prazo."

"Avaliando as especificações técnicas e suas preferências de design para esse projeto, acredito que esses dois produtos seriam os mais indicados. Você tem alguma preferência entre [X] ou [Y]?"

Prova Social: "Muitos clientes que escolheram nosso porcelanato ficaram impressionados com a facilidade de limpeza e a aparência impecável mesmo após anos de uso."

Escassez: "Estamos com uma campanha especial por tempo limitado. Essa é uma oportunidade única para adquirir um produto de alta qualidade a um preço incrível."

"Você tem interesse nos produtos [X] e [Y], certo? Se fecharmos hoje, já garantimos o estoque para que receba até o dia [X]. Visto que é um estoque nacional e que não conseguimos reservar, é importante tomar a decisão."

Urgência: "Essa é a última semana da nossa campanha. Garanta o seu agora e transforme seu ambiente com beleza e resistência."

Curiosidade: "Você sabia que nosso porcelanato é projetado para suportar condições extremas? Ele tem o índice até maior do que é indicado nas normas técnicas."

"Você sabia que obtemos a argila, a matéria-prima dos nossos porcelanatos, por meio da extração de jazidas? E o melhor: após a extração, garantimos a total recuperação e preservação das áreas."

Comparação: "Nosso porcelanato se destaca em comparação com outros materiais de piso devido à sua resistência a manchas, quebras e desgaste."

"Comparado ao mercado, hoje a Portobello Shop se destaca por ter o laudo técnico detalhado, com todas as normas indicadas para cada ambiente e o índice do produto que escolheu. Assim, você tem maior segurança que está comprando um produto único e diferenciado."

Garantia: "Oferecemos uma garantia completa em nosso porcelanato, para que você tenha total tranquilidade ao escolher um produto que vai resistir ao teste do tempo."

"Eu realmente não gostaria que você se sentisse frustrado no futuro ou enfrentasse problemas por não ter escolhido o produto mais adequado para o ambiente. Para proporcionar mais segurança nesse aspecto, eu trouxe essas opções de produtos que se encaixam a sua necessidade e a especificação técnica, também vou compartilhar o nosso laudo técnico para informações mais detalhadas."

Antecipação: "Imagine como seu espaço ficará incrível com nosso porcelanato. Ele não só proporcionará uma estética deslumbrante, mas também resistirá às demandas do dia a dia."

Exclusividade: "Nosso porcelanato é uma escolha exclusiva para clientes que valorizam qualidade e sofisticação em cada detalhe de seu ambiente."

"Nós fazemos *collabs* com pessoas referência, isso traz uma personalização exclusiva para o seu projeto. Vou te apresentar algumas opções."

Adapte as frases ao seu estilo de comunicação e ao perfil do cliente.

Esteja sempre pronto para responder a perguntas.

Forneça informações adicionais para ajudar o cliente na tomada de decisão.